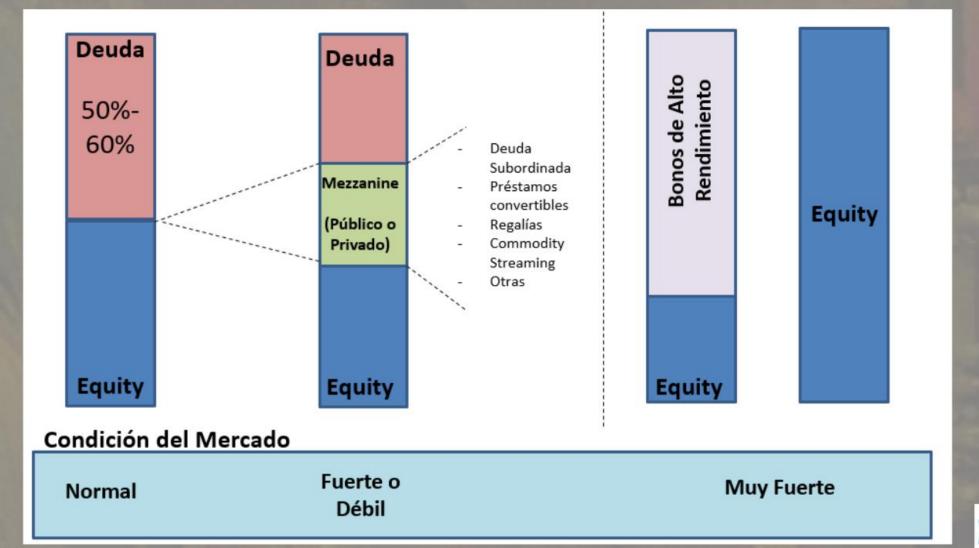




Deuda Vs. 'Equity'





Instrumentos de Inversión y Fases del Proyecto

	Exploración	Desarrollo	Construcción	Productor intermedio	Productor Mayor	Pros/cons		
Calidad Crediticia	N/A	N/A	N/A; Alto Rendimiento	Alto Rendimiento	Grado de Inversión	·		
Perspectiva del inversionista	ectiva del inversionista Riesgo más alto / retorno inexistente Alto riesgo / Reto		Alto riesgo	Riesgo Medio / Alto Retorno	Riesgo bajo / Bajo Retorno			
	Public Equity					Dilución /socio capitalista		
	Regalías					No dilutivo/ Disminución de flujos de caja futuros		
	Acuerdo de opción de compra					Inexistencia de upside futuro		
Bonos Convertibles					"Premium" sobre valoración / repago de interés y techo de valoración			
Off-takes						Facilita financiamiento del proyecto y flujo de caja más seguro / limita upside en precios		
			Streaming			Venta de minerales "by-product" a bajo precio / limita flujos de caja		
 La financiación es una competición de oferta y demanda: 			Deuda senior del proyecto (Project finance)			Apalancamiento y mejora del retorno / estrictos terminos financieros / Respaldo crediticio soportado en todo el proyecto (incluyendo título minero)		
		Financiación de equipos			Deuda con resplado secundario, términos de financiación muy atractivos, erjora capital de trabajo			
and an inch					Deuda Comercial	Mejoramiento del capital de trabajo		

Mayor disponibilidad de actores financieros

Refinanciación



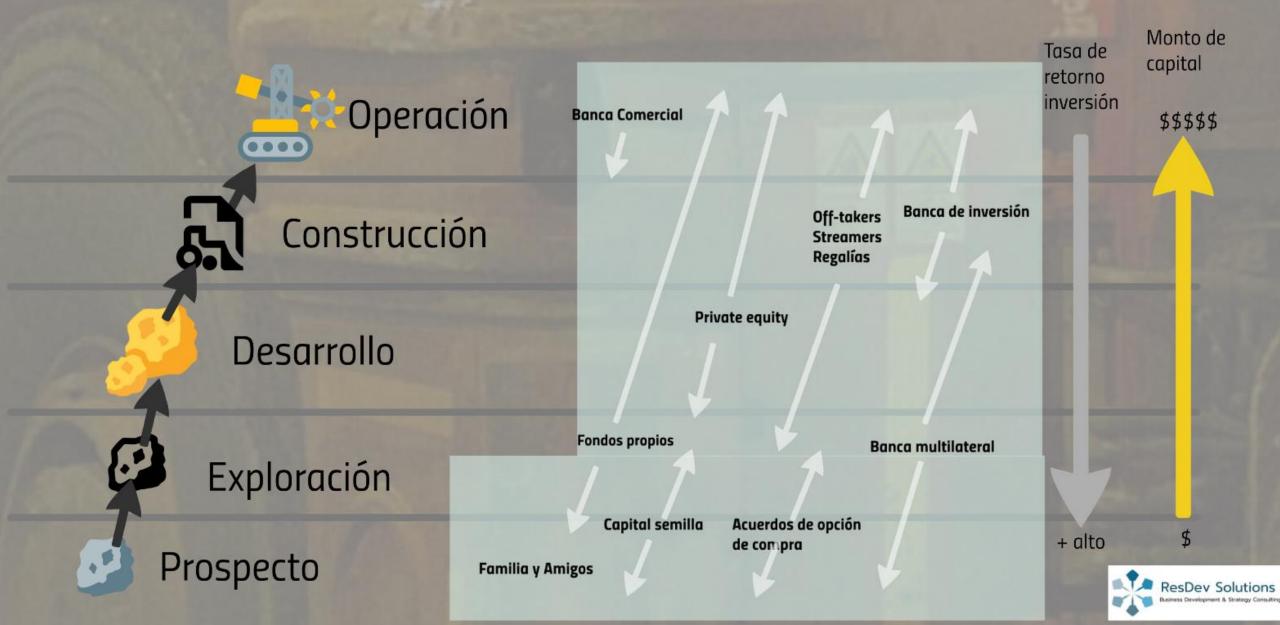
Disminución de los costos financieros adquiridos durante

financiación del proyecto

• Requerimientos de control en la inversión

cada vez más fuertes

Tipo de Inversionista por Fase del Proyecto

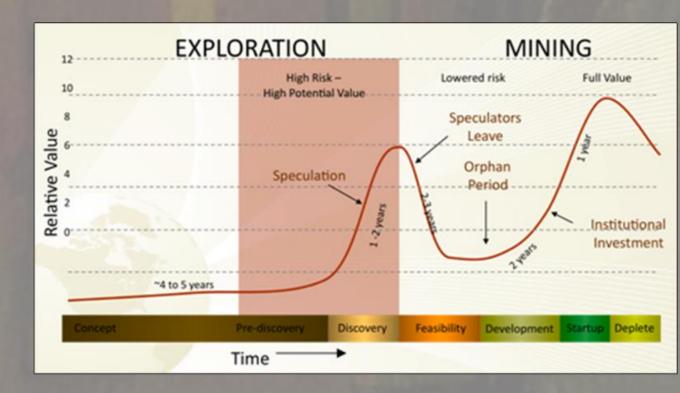


Valor Relativo del Proyecto Minero en Cada Fase

- Se cumple si cotización del mineral se mantiene y existe adecuado manejo financiero, ambiental, y social
- Valor Empresa fácil de saber si la empresa esta listada en bolsa
 - El "público" dictamina su capital de mercado
 - Administración dictamina deuda y reservas de caja

Valor Empresa = MC + Deuda - Cash

Valorización "premium" o descuento de acuerdo al tipo de mineral o la fase del proyecto.





Un Ejemplo - Dominion Diamonds - Diavik Mine





Y luego en producción?



Si la empresa no está listada en bolsa

Valorización depende de una evaluación financiera o

comparación con el mercado

Flujo de caja descontado (DFC) -> Net Asset Value o VPN corporativo

Debida diligencia permitirá conocer las variables espeíficas para el modelo

Proyecciones del mercado de acuerdo al inversionista

Comparables del mercado

Indicación simple del valor de "equities" similares hoy acorde al sentimiento del mercado

Emerging	Gold	Producers

	Ticker	Mineralization		Valuation				Liquidity		
Company		THE RESERVE AND ADDRESS OF THE PARTY OF THE	Resource (M&I) (4)	NAV	P/NAV	EV/ Rsrv	EV/ Rsrc	Cash (MM) YE2018E/A	Shares (MM)	Mkt Cap (US\$M)
Emerging Gold Producers										-
Continental Gold	CNL	3.7	5.3	\$5.57	0.71x	\$204	\$142	\$80	189	\$570
Gold Road Resources	GOR	1.8	2.4	A\$0.86	1.62x	\$504	\$368	A\$44	877	\$841
Marathon Gold	MOZ		2.7	C\$1.81	0.72x	n.m.	\$58	C\$4	160	\$159
Osisko Mining	OSK		3.7	C\$4.42	0.84x	n.m.	\$169	C\$62	240	\$679
Sabina Gold & Silver	SBB	2.5	5.3	C\$2.22	0.71x	\$121	\$57	C\$19	264	\$316
SilverCrest	SIL	R	R	R	R	R	R	R	R	R
Global					0.92x	\$276	\$159		345.8	\$513

RBC Capital Markets July 30, 2019



Recursos M+I 0.5 M Oz Au

Caja = \$5M Deuda = \$1M



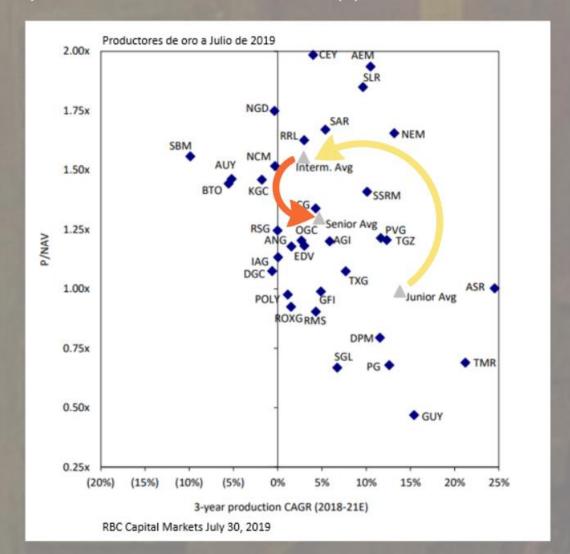
Cálculo vía NAV NAV = \$60M (formulado a través de DFC) Valor del equity = (\$60M + \$5M-\$1M)*.92x =\$59M

Comparables EV (Comp) = $0.5 \times $159 = $79.5M + $4M = $83.5M$

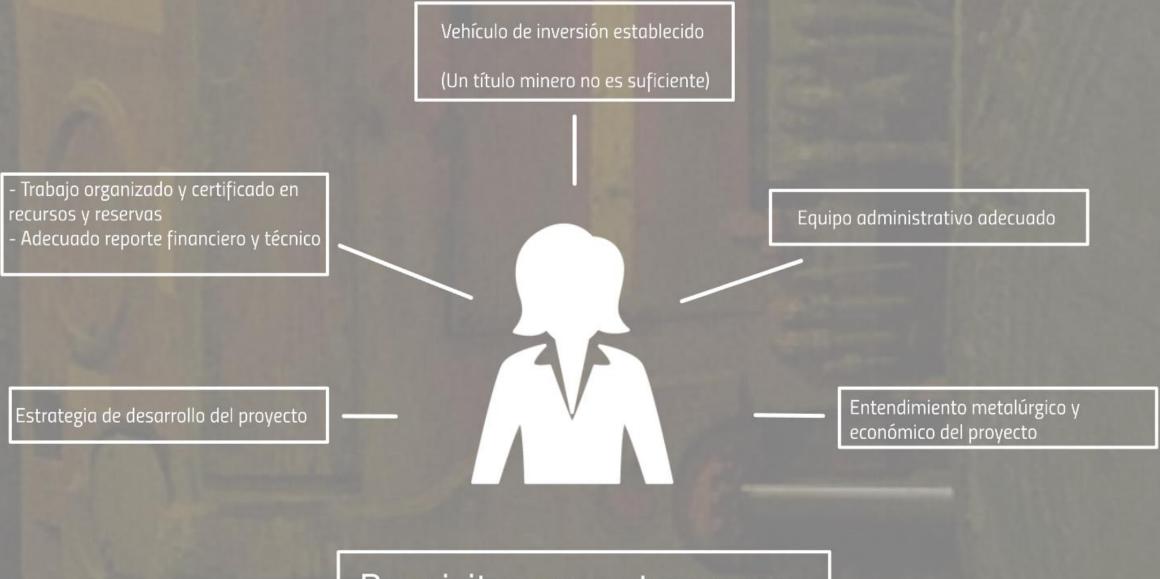


Valoración de empresas no listadas

Inversionista busca avanzar el proyecto = crecer en valoración y premium sobre el valor







Requisitos para atraer una potencial Debida Diligencia



Que se busca entender en una Débida Diligencia

- 1. Confirmación del tamaño del recurso minero y reservas mineras
- 2. Geometalurgia
- 3. Alternativas de desarrollo del proyecto y planes mineros
- 4. Opciones de acceso de capital
- 5. Probabilidad de sobrecostos de construcción ¿como permanecer dentro del presupuesto?
- 6. Existencia de licencia social para operar
- 7. Mercadeo
- 8. Tasa de cambio
- 9. Acceso a infrastructura

Importante:

Formular "upside" para incremento en valor:

Potencial para incremento/reemplazo de reservas y "upside del proyecto"

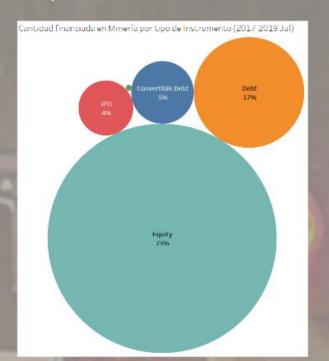
Formular estrategias de salida de inversiones:

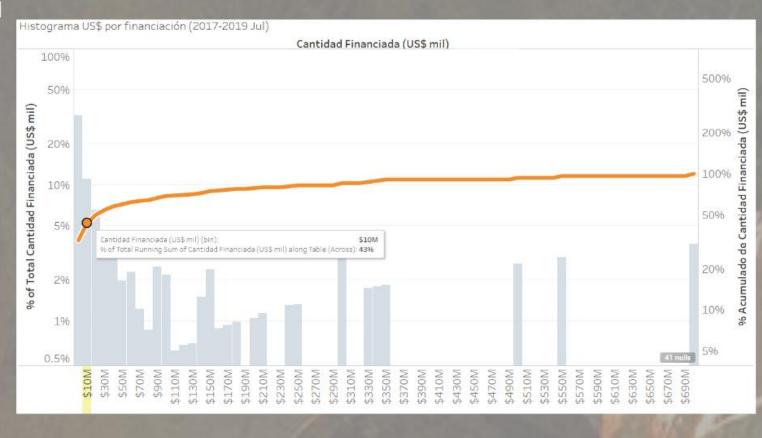
IPO, venta a empresa estratégica, venta del bloque de acciones, management buyouts...



Montos de Financiación por instrumento

- El mayor tipo de financiación minera se da en equity accedida en nuevos listados en bolsa IPO o a través de el incremento de capital accionario para inversión en el proyecto.
- Globalmente financiación de proyectos sumó ~US\$20 billones en el periodo 2017-2019
- 43% de las financiaciones < \$10M / 50% < \$30M



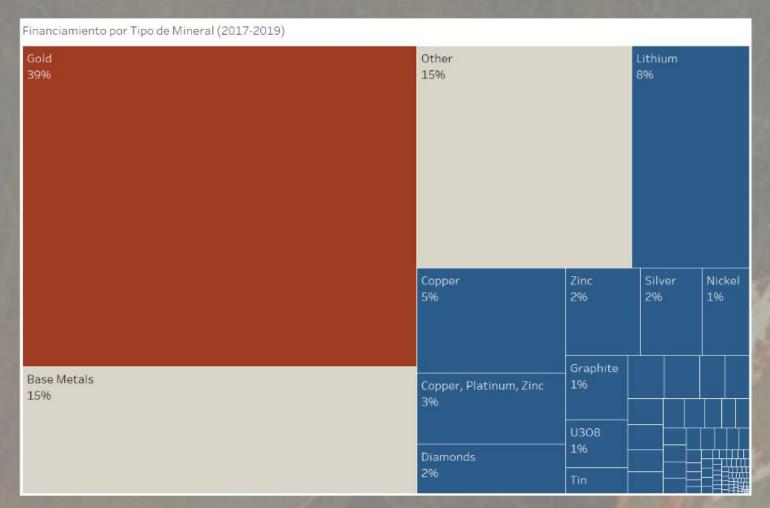




Financiamiento por tipo de mineral

Financiación de proyectos auríferos y de cobre:

- Espacio muy competido cuando existen buenos proyectos
- Disponibilidad de capital para estos proyectos
- "Boom" de litio se desvanece hoy

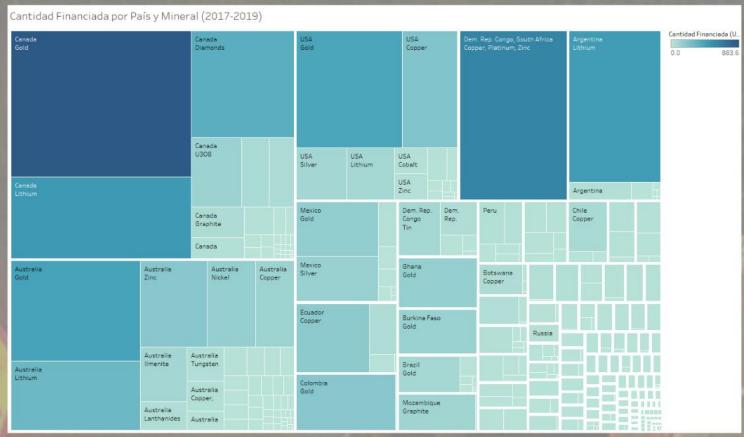




Financiación de proyectos por páis

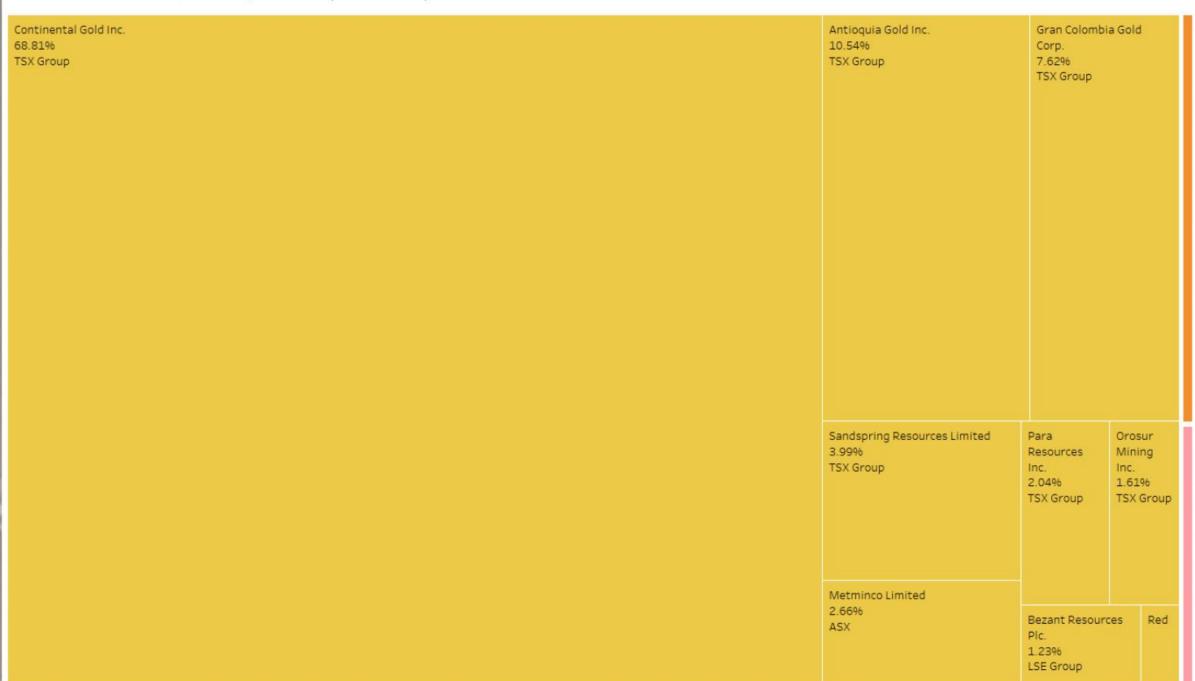
Norte América y Australia lideran como destinos de financiación en los últimos tres años Africa seguirá siendo una despensa importante

Colombia en el panorama con ~\$190 M- principalmente por financiación recibida por Continental Gold.





Cantidad Financiada por País y Mineral (2017-2019) - Colombia



Financiamientos por grupo de bolsa de valores (2017-2019)

